

中小企業経営に特化！オーダーメイド型研修のご案内

「企業経営・経営戦略」編

経営戦略策定

目標達成への企業経営シナリオづくり 3日版

経営戦略策定

実践で学ぶ！自社経営のシナリオづくり 2+2日版

トレンド

中小企業のためのSDGsの進め方講座 2日版

サービス力強化

ビジネスチャンスを創る！サービス化の可能性 2日版

ブランディング

顧客をファンに変える・会社の魅力を見つける 2日版

事業承継

次世代に残したい自社の真の企業価値を探す 2日版

IT・IoT

ITがサポート！職場コミュニケーション強化 2日版

IT・IoT

ツールで体験！IoT活用の入門コース 2日版

IT・IoT

実践で学ぶ！RPAによるオフィス事務自動化 2日版

BCP策定

災害に負けない会社づくりとは！ 2日版

BCP策定

信頼を高める災害や事故に強い会社づくり 3日版

企業法務

トラブルを未然に防ぐ企業法務の勘所 2日版

ケースで学ぶ

意思決定力強化講座（経営判断局面を追体験） 3日版

ゲームで学ぶ

管理者のための経営・会計の基礎コース 2日版

ゲームで学ぶ

IT導入プロセスを体験しIT活用を促進 2日版

- ※ 貴組合内・貴社内、中小企業大学校の定番研修が受講できます。
- ※ 貴組合または貴社のご意向に合わせて、研修内容をカスタマイズすることも可能です。
- ※ 基本的に1日7時間ですが、お客様の意向にあわせ、1日3時間などへの変更も可能です。
- ※ 研修費用は「2日版で20万円」程度。受講者数に関わらず研修時間等によって変動します。

【お問い合わせ先】

中小企業基盤整備機構 人材支援部 オーダーメイド研修担当 村田（むらた）

TEL 03-5470-1642 メール murata-n@smrj.go.jp

中小企業経営に特化！オーダーメイド型研修のご案内 「営業・マーケティング」編

顧客獲得

販路開拓

顧客の信頼を勝ち取る！
戦略・戦術を知る！
2日／2+2日版

営業スキル向上

新規顧客開拓

他社に差をつける！効果
的な顧客アプローチ
2+2日／3日版

顧客満足度UP

営業チーム

営業パーソンの育成で
「売れる仕組み・
チーム」づくり 3日版

インサイドセールス

営業もリモートの時代！
訪問せず顧客開拓 2日版

商品開発

「デザイン思考」で
顧客の真のニーズを
つかむ 2日版

営業計画

戦略的・効果的な計画
を立て進める 2+2日版

クレーム対応

ピンチは対応次第で
チャンスに！ 3日版

営業・マーケティング力upで業績up！！

Webマーケティング

Web活用による「売れる
仕組み」実践法 2日版

提案営業

「ニーズを引き出す
力」「プレゼンカ」を
習得 2+2日／3日版

デジタルマーケティング

新たなビジネスチャン
スを生む「顧客体験」の
考え方・進め方 2日版

行動経済学

消費者は感情で動く！
顧客心理を読んだ
広告・宣伝 1日版

中小企業経営に特化！オーダーメイド型研修のご案内 「人事・組織」編

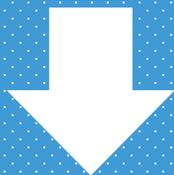
人材採用

ITで強化

採用力を強化するIT活用の進め方講座 3日版

人材定着

採用から定着までの具体的な考え方・進め方 2日版



人材育成

中小企業向け

自社の発展を支える人づくりの方策を学ぶ 3日版

キャリアデザイン

新時代の人材育成マネジメント実践講座 2日版



組織活性化

労務管理

働きやすい職場をつくる！
労務管理実践講座 3日版

人事制度

社員と組織を成長させる
人事制度づくり 2+2日版

組織風土

みんなで作る[生き意気]
職場の作り方 3日版

中小企業経営に特化！オーダーメイド型研修のご案内

「生産管理」編

顧客満足・持続的発展へ



結果を改善する

Q(品質)
C(コスト)
D(納期)
P(生産性)

品質管理

QC7つ道具の徹底的な活用方法
【3日版】

原価管理

管理・改善によるコストダウン活動
【3日版】

生産計画・統制 (納期管理)

生産管理体制の点検と再構築
【3日版】

多能工化の進め方

作業者の能力を開発し組織の生産性向上
【3日版】

在庫管理

正確な在庫把握と適正な管理の土台を築く
【3日版】



問題点を見つける原点

4M
目で見える管理
3ム改善
5S活動
安全・士気

ポカミス対策

現場で取り組むポカミス防止
【3日版】

生産現場の問題発見

問題を捉える力とワザを学ぶ
【3日版】

ヒューマンエラー対策

不良・手直しの発生要因の撲滅ポイント
【3日版】

5Sと目で見える管理

実践で身につける5S活動の進め方
【2日+2日版】

「組織マネジメント」編

チームマネジメント強化

チームを活性化させる
マネジメントを学ぶ
【3日版】

ファシリテーション強化

会議の空気が変わる、
生産性を高める意思決定の進め方
【3日版】

リーダーシップ強化

メンバーのベスト
パフォーマンスを引き出す
【3日版】

対人関係 の強化

コーチングの 考え方・取り組み方

育てる技術を身に付け、
組織力を高める
【3日版】

部下指導の考え方・ 進め方

やる気と能力を引き出す
指導法
【2日+2日版】

コミュニケーション 活性化

信頼感を高め、
一体感を生む職場づくり
【3日版】

実践的仕事管理術

段取り力を高め生産性向上
【3日版】

問題発見・解決力 強化

自社が抱えるテーマを通して
問題解決力を高める
【3日版】

データの読み方

ビジネスに役立つ
データの正しい捉え方
【3日版】

仕事力 の向上

クリティカル シンキング

課題の本質を見抜き、
企業経営の舵取りに活かす
【3日版】

業務マニュアルの 作り方・活かし方

社内の隠れたノウハウの
見える化に向けて【3日版】

業務プロセス改善の 進め方

生産性向上につながる
仕事の流れの見直し【3日版】

中小企業経営に特化！オーダーメイド型研修のご案内 「財務管理」編

利益創出へ



実践編

財務目標の
設定

利益・資金計画
策定

安全性と成長性を両立させる
資金調達と資金繰りの計画づくり
【3日版】

資金繰り実務

事業継続のために資金繰り表の
作成方法について理解する
【2日版】

会計情報の活用

管理会計で経営課題を可視化し、
会計情報の活かし方を理解する
【1日版】



中級編

財務課題の
明確化

財務分析の実践

分析から、自社の特徴・問題を発見し、
改善の手がかりをつかむ
【3日版】



初級編

財務実態の
把握

決算書の読み方

初めて学ぶ管理者のため、
決算書の仕組みや用語の意味から学ぶ
【3日版】



中小企業経営に特化！オーダーメイド型研修のご案内

「階層別」編

経営者

経営幹部 後継者層

次世代トップリーダー
養成

経営者視点を持ち
経営者マインドを高める
【3日版】

管理者層

中堅管理者

チームを牽引できる
人材を目指す
【3日版】

女性リーダー

自分らしいコミュニケーションを
職場で発揮する
【3日版】

新任管理者 リーダー層

新任管理者

チームと仕事を
動かせる人になる
【3日版】

若手リーダー

自己分析と他者への
コミュニケーション手法
【3日版】

